

VALEURS AJOUTÉES

le Mag des Entreprises

N° 143, Février 2025

SAVOIR POUR MIEUX AGIR

WWW.Valeursajoutéeslemag.net

Prix Cameroun - 2000 FCFA / Afrique - 2500FCFA / Europe - 4 € / USA - 5 \$

OAPI :

Les enjeux de
L'INNOVATION pour
le **DÉVELOPPEMENT**
de **L'AFRIQUE**.

MARCHÉ TURC :

LES CLES POUR DÉCROCHER
DES OPPORTUNITÉS POUR
LES PME CAMEROUNAISES.

S.E
**VOLKAN
IŞIKÇI**

AMBASSADEUR DE LA TURQUIE
AU CAMEROUN

LE HAUT DIPLOMATE
DANS UNE INTERVIEW EXCLUSIVE
FOURNIT LES LEVIERS DE RÉUSSITE
AUX ENTREPRISES VISANT
LE MARCHÉ TURC.



Sommaire



34

S.E Nicolas NZOYOUN
Ambassadeur du Cameroun en Republique Centrafricaine

**Le succès Camerounais
en RCA célébré**



5

S.E VOLKAN İŞIKÇI
Ambassadeur de la Turquie au Cameroun

Le haut diplomate dans une interview exclusive fournit les leviers de réussite aux entreprises visant le marché Turc.

les Titres

4

éditorial : Marlyse **NDJENGA**
Renforcement des liens économiques
CAMEROUN-RCA UNE SYNERGIE EN DEVENIR

6

Structure de l'Interview

23

Marchés Turc
Ces grandes opportunités pour les **PME**
Camerounaises.

28

Banque Conseils
Toujours Vérifier si votre crédit accordé répond
à toutes vos attentes.

31

**Quand l'IA se substitut à l'être
humain**

34

Évènement
L'artisan au service des bonnes relations
bilatérales entre le Cameroun et la RCA.

41

**Gros plan sur les entreprises
Camerounaises établies en RCA**



OAPI :
Directeur Général OAPI

17

Bilan 2024 et Perspectives 2025 pour la
Propriété Intellectuelle en Afrique
Avec M. DÉNIS **BOHOUSOU**



21

l'IA au service du developpement
humain
Dr SAMIRA **DJEHICHE**

RENFORCEMENT

DES LIENS ECONOMIQUES

Le monde des affaires évolue à grande vitesse, et les entreprises africaines doivent sans cesse s'adapter pour tirer parti des nouvelles opportunités. Ce numéro de Valeurs Ajoutées met en lumière trois figures majeures dont l'engagement façonne l'avenir économique du Cameroun et de la région. Son Excellence Volkan IŞIKÇI, ambassadeur de Turquie au Cameroun, nous éclaire sur les opportunités que son pays offre aux entreprises camerounaises et centrafricaines. Dans un contexte de globalisation, la Turquie se présente comme un partenaire stratégique avec des solutions adaptées aux entrepreneurs en quête d'expansion. De son côté, S.E. Nicolas NZOYOUN, l'Ambassadeur du Cameroun en RCA, acteur clé du dynamisme économique régional, rappelle l'importance des relations bilatérales et des initiatives visant à faciliter les échanges commerciaux et les investissements entre le Cameroun et la Centrafrique.



Enfin, M. Denis BOHOUSOU, Directeur Général de l'OAPI, nous partage les grandes avancées en matière de propriété intellectuelle en Afrique. Dans un environnement où l'innovation et la protection des actifs immatériels deviennent cruciales, l'OAPI joue un rôle central dans le renforcement de la compétitivité des entreprises africaines.

Ce numéro vous plonge au cœur des secrets du business, en offrant des conseils stratégiques, des témoignages exclusifs et des analyses pointues pour aider les entrepreneurs à réussir.

Bonne lecture et bon succès !

Marlyse **NDJENGA**

Directrice de Publication, Valeurs Ajoutées

• Directrice de Publication

- Marlyse **NDJENGA**

• Rédacteur en chef

- Thomy **TAMO**

• Comité de Rédaction

- Dr Joubert
- Déni Papin
- Dieudonné
- Alain
- Junior Wilfried

**NOUAFON
NGANDA
ZOROMBALI
TIONGANG
NYECK**

• Contact

P.O. Box 18119 Douala
3ième étage immeuble Bati
Construction
Route, Bonamoussadi, Sable
Email : direction@groupefiscal.com

Europe : +33 626 087 850

Afrique : +237 699 488 327

Tout droits réservés - Valeurs Ajoutées.
Le mag des entreprises. 2025

Le Mag **VALEURS AJOUTÉES**,
Savoir pour mieux agir



S.E VOLKAN IŞIKÇI

Ambassadeur de Turquie au Cameroun

fournit les clefs de réussite aux entreprises Camerounaises visant le marché Turc.

Le magazine **Valeurs Ajoutées** reçoit en exclusivité Son Excellence **Volkan Işıkçı**, Ambassadeur de Turquie au Cameroun, pour une interview axée sur les opportunités concrètes qu'offre le marché turc aux entreprises camerounaises.

Quels sont les secteurs d'avenir à explorer ?

Quels conseils pratiques pour percer ce marché dynamique ?

Comment structurer des partenariats gagnants avec les acteurs économiques turcs ?

Une rencontre essentielle pour tous ceux qui souhaitent développer leur présence à l'international et tirer parti des synergies entre ces deux nations.

TURQUIE - CAMEROUN : DES OPPORTUNITÉS À SAISIR !



Les relations diplomatiques entre la Turquie et le Cameroun ont été établies en 1962 et avec l'ouverture de l'Ambassade de Turquie à Yaoundé en 2010, les relations entre les deux pays se sont intensifiées.

A cet effet, S.E M. Volkan Işıkçı a pris ses fonctions en tant qu'Ambassadeur Extraordinaire et Plénipotentiaire de la République de Turquie auprès de la République du Cameroun le 15 mars 2021.

En tant que 5ème Ambassadeur de Turquie au Cameroun, l'Ambassadeur Işıkçı a présenté ses lettres de créance à S.E M. Paul BIYA, Président de la République du Cameroun, le 2 juin 2023.

Par ailleurs l'Ambassadeur Işıkçı exerce également ses fonctions en qualité d'Ambassadeur Extraordinaire et

Plénipotentiaire de la République de Turquie en République Centrafricaine avec résidence à Yaoundé.

La Turquie est l'un des plus importants partenaires commerciaux du Cameroun. À cet effet, en ce qui concerne le commerce bilatéral entre les deux pays, le volume total des échanges commerciaux s'est considérablement accru ces dix dernières années et a atteint 275 millions de Dollars en 2023 (exportation 180 millions; importations 86 millions).

Lorsque nous observons les données des 8 premiers mois de l'année 2024, on constate que le volume de nos échanges sur les 8 mois est de l'ordre de 188 millions de Dollars, alors que ce chiffre était de 118 millions de Dollars pour les 8 premiers mois de l'année 2023.

Toutefois, en ce qui concerne les échanges entre les deux pays, nous sommes convaincus qu'il existe un potentiel inexploité.

En effet, le volume d'échange ne reflète pas le vrai potentiel qui existe entre nos deux pays. Donc notre objectif est d'augmenter le volume de nos échanges commerciaux.

D'autre part, lorsqu'on regarde les investissements directs des entrepreneurs turcs au Cameroun, on constate que ce montant s'élève à environ 600 millions de Dollars. Par ailleurs, on observe que les hommes d'affaires turcs ont la volonté d'intensifier leurs partenariats avec le Cameroun.

Alors que nous célébrons cette année le 62ème anniversaire de l'établissement des relations diplomatiques avec le Cameroun, la Türkiye va continuer de contribuer aux efforts de renforcement des relations économiques et commerciales entre les deux pays.

ACCÈS AU MARCHÉ TURC

Quels conseils donneriez-vous à une PME camerounaise qui souhaite accéder au marché turc ?

Quels sont les premiers pas à franchir pour établir des relations commerciales avec la Turquie ?



La Turquie offre de nombreuses opportunités au monde des affaires en raison de sa position conjoncturelle et du fait qu'elle est l'un des centres les plus importants du commerce international.

A cet effet, grâce à sa coopération régulière au sein des principaux marchés internationaux, à ses relations politiques et culturelles étroites et à ses partenariats au sein de plateformes économiques internationales, les millions de Dollars en 2023 (exportation 180 millions; importations 86 millions).

renforce jour après jour sa position sur le marché international.

En effet elle organise des événements internationaux tels que des foires et des expositions (World Cooperation Industries Forum, Halal Expo International Trade Exhibition, etc.) auxquelles participent les hommes d'affaires du monde entier.

En ce qui concerne les démarches d'accès au marché turc, il est conseillé de se renseigner auprès du Bureau du Conseiller Commercial de l'Ambassade pour de plus amples informations sur des secteurs spécifiques.

PARTENARIATS STRATÉGIQUES



Quels types de partenariats entre entreprises turques et camerounaises sont actuellement encouragés par votre ambassade ?

Quels secteurs bénéficient le plus de ces collaborations ?

Si l'on observe les échanges commerciaux entre les deux pays, les principaux produits exportés vers le Cameroun se composent essentiellement des produits alimentaires, équipements électriques, barres et profilés en fer et en acier et les produits textiles

Le partenariat Turquie-Cameroun est basé sur le principe de respect mutuel et sur la base d'une coopération gagnant-gagnant.

Si l'on observe les échanges commerciaux entre les deux pays, les principaux produits exportés vers le Cameroun se composent essentiellement des produits alimentaires, équipements électriques, barres et profilés en fer et en acier et les produits textiles, alors que le bois et produits liés à cette industrie, le cacao, le caoutchouc et les gommes naturelles sont les principaux produits importés du Cameroun.

D'autre part, ce sont surtout les projets de développement engagés par le Cameroun dans le cadre de la Stratégie Nationale de Développement 2020-2030 (SDN 30) qui attirent l'attention des entrepreneurs turcs. Dans ce contexte, de nombreuses entreprises camerounaises ont également manifesté leur volonté d'accroître leurs échanges avec le côté turc. L'industrie agricole et la construction sont déjà des secteurs de partenariat. De plus, les entreprises turques possédant une réputation internationale et de l'expérience dans divers

domaines tels que l'infrastructure ainsi que le secteur minier et énergétique peuvent également contribuer davantage aux projets de développement engagés par le Cameroun.

En plus de nos relations commerciales, nous attachons de l'importance au développement de nos relations contractuelles et d'investissement.

Par ailleurs, la tenue de la 3ème session de la Commission Economique Mixte turco-camerounaise permettra également de donner un nouvel élan à notre coopération dans ce domaine.



PROGRAMMES DE SOUTIEN ET D'ACCOM PAGNEMENT



***La Turquie dispose-t-elle
de programmes spécifiques
pour soutenir les entreprises
camerounaises dans leur
développement ou dans
leurs efforts d'exportation
vers la Turquie ?***

***Comment
peuvent-elles
en bénéficier ?***

l'Interview: Ambassadeur de la Turquie au Cameroun



*Il n'y a pas de programmes
spécifiques sur ce sujet.*



Comment les entreprises camerounaises pourraient-elles tirer parti de cette expérience pour améliorer leur compétitivité et attirer des investisseurs turcs

ZONES ÉCONOMIQUES SPÉCIALES

La Turquie a une grande expertise dans la création de zones économiques spéciales.

En matière de zones franches, la Turquie avec ses 19 zones franches et environ 40 ans d'expérience peut offrir de nombreux avantages de coopération mutuelle. La Turquie, occupe une position attractive à cet égard, notamment en raison des opportunités qu'elle offre aux entreprises d'accéder aux divers marchés.



IMPORTATION ET EXPORTATION

Quels produits ou services camerounais ont un potentiel élevé sur le marché turc, et quelles stratégies recommanderiez-vous pour qu'ils puissent s'exporter efficacement vers la Turquie ?

Le Cameroun, en tant que locomotive économique des pays de la CEMAC, offre un grand potentiel de partenariat dans sa région et pour la Turquie, avec ses richesses souterraines et agricoles.

La Turquie de ce côté est un grand marché pour les producteurs camerounais, en particulier le cacao et dérivés (beurre, poudre de cacao), le café, les huiles essentielles, les épices et produits tropicaux, le bois et produits forestiers, les produits miniers et les produits de la pêche.



DÉFIS ET SOLUTIONS POUR LES ENTREPRISES

Quels sont, selon vous, les principaux défis auxquels sont confrontées les entreprises camerounaises qui cherchent à entrer sur le marché turc, et comment peuvent-elles les surmonter ?

La Turquie à travers de nombreux organisations, foires, expositions offre l'opportunité de rencontre pour les deux côtés. Ce genre d'événements permettent d'accélérer le processus de rencontre et d'accès sur le marché turc.

Il est très important pour les entreprises camerounaises qui sont à la recherche de partenariats de prendre contact avec l'Ambassade et le Bureau du Conseiller Commercial de l'Ambassade afin d'obtenir de plus amples informations sur des questions plus spécifiques.

Il est également important de comprendre la culture des affaires en Turquie. Les relations personnelles et la confiance jouent

un rôle essentiel dans le succès des partenariats. De plus, l'apprentissage des notions de base en langue turque ou engager des experts locaux peut renforcer les relations professionnelles.



La Turquie est réputée pour ses avancées dans le secteur des infrastructures et de la technologie. Quelles opportunités de coopération existent entre les entreprises camerounaises et turques dans ces domaines ?

7

**INFRASTRUC
TURES ET
COOPÉRATION
TECHNOLOGIQUE**

De nombreuses entreprises turques qui opèrent dans le domaine de l'infrastructure et de la construction ont déjà établis des relations de partenariat étroites avec le Cameroun.

Dans le domaine de la technologie, les produits turcs sont utilisés dans de nombreux projets à caractère technologiques au Cameroun. Notre objectif est de contribuer davantage à la conclusion de nouveau partenariats dans ce domaine.

I l'Interview: Ambassadeur de la Turquie au Cameroun



- identifier et établir des relations avec des distributeurs, importateurs ou entreprises turques dans les secteurs ciblés ;

- participer à des foires commerciales en Türkiye, telles que les foires agroalimentaires ou textiles, pour établir des contacts directs.

A cet effet ;

- La Türkiye est mondialement reconnue pour ses projets de construction de routes et d'autoroutes de haute qualité. Les entreprises turques pourraient davantage collaborer avec des partenaires camerounais pour moderniser les infrastructures routières et améliorer l'interconnectivité régionale.

- Le Cameroun, disposant de ports stratégiques comme Douala et Kribi, pourrait bénéficier du savoir-faire

turc dans le développement de terminaux modernes et efficaces.

- La Turquie a une vaste expérience dans la construction de logements à coût modéré. Des partenariats pourraient être établis pour répondre à la demande croissante de logements abordables au Cameroun.

- Les entreprises turques peuvent contribuer à la construction de ponts, viaducs, parcs publics, et systèmes d'assainissement pour améliorer les villes camerounaises.

- La Turquie est pionnière dans les solutions énergétiques, notamment le solaire, l'éolien, et l'hydroélectrique. Les entreprises turques pourraient investir dans des projets d'énergie renouvelable au Cameroun, qui cherche à diversifier ses sources d'énergie.

- La Turquie pourrait soutenir la création de centres technologiques ou des formations pour les jeunes camerounais dans des domaines comme le codage, la cybersécurité, ou l'intelligence artificielle.

- Des partenariats entre incubateurs et accélérateurs turcs et camerounais pourraient encourager les startups locales à se développer grâce à un transfert de technologie.

- La Turquie a réalisé des avancées importantes dans les hôpitaux de ville et les centres médicaux spécialisés. Les sociétés camerounaises pourraient davantage coopérer avec le côté turc sur ce sujet.

- Les fabricants turcs d'équipements médicaux, comme des scanners ou des appareils de diagnostic, peuvent répondre aux besoins du Cameroun dans ce domaine.

- Les entreprises turques peuvent fournir des systèmes d'irrigation efficaces pour améliorer la productivité agricole au Cameroun.

- Les fabricants turcs peuvent collaborer avec des agriculteurs et des entreprises camerounaises pour fournir des équipements modernes adaptés aux conditions locales.

- Les entreprises turques peuvent organiser des programmes de formation pour les ingénieurs, architectes, et techniciens camerounais, afin de garantir la durabilité des projets.

- La Turquie a également une expérience réussie dans les partenariats public-privé, particulièrement dans les projets d'infrastructure. Les entreprises camerounaises peuvent s'associer à des entreprises turques pour développer des projets financés conjointement.

Ces opportunités sont mutuellement avantageuses et elles permettront aux entreprises camerounaises de bénéficier de l'expertise turque tout en offrant aux entreprises turques un accès à un marché en pleine croissance.

PROJETS D'INVESTIS- SEMENT EN COURS

Quels projets d'investissement turcs sont actuellement en cours au Cameroun, et comment les entreprises locales peuvent-elles s'y impliquer pour créer des synergies ?

***Commerce bilatéral
et perspectives d'avenir***



Comment voyez-vous l'évolution du commerce bilatéral entre la Turquie et le Cameroun dans les prochaines années, et quels sont les secteurs qui offrent le plus de potentiel pour les entreprises camerounaises ?

Les entrepreneurs turcs ont entrepris 26 projets d'une valeur de 1 milliard 35 millions de Dollars au Cameroun jusqu'à présent.

L'activité de ces entreprises permet également de créer des opportunités d'emploi sur le marché. De plus l'approvisionnement de la majorité des besoins des projets se font sur le marché camerounais. Ce qui crée un avantage pour les producteurs locaux. Nous prenons toujours en considération la politique « gagnant-gagnant » dans le commerce et nous accordons une grande attention au gain maximal des deux parties dans le commerce.

Lorsque nous observons les relations entre la Turquie et le Cameroun au fil des années, on constate que le volume du commerce bilatéral a évolué progressivement en faveur des deux pays.

À cet effet, nous sommes heureux de constater que le volume de nos échanges commerciaux qui était de 40 millions de dollars en 2006 a dépassé 275 millions de dollars à la fin de l'année 2023. Nous espérons que cette tendance à la hausse de nos échanges commerciaux se poursuivra au cours de la période à venir.

Nous nous réjouissons de voir que les produits turcs, du point de vue rapport qualité –prix, sont très primés sur le marché camerounais.

Notre objectif est de faire progresser le volume de nos échanges commerciaux.

ACCÉDER AU MARCHÉ TURC :

OPPORTUNITÉS, RÉSEAUX ET STRATÉGIES POUR LES ENTREPRISES

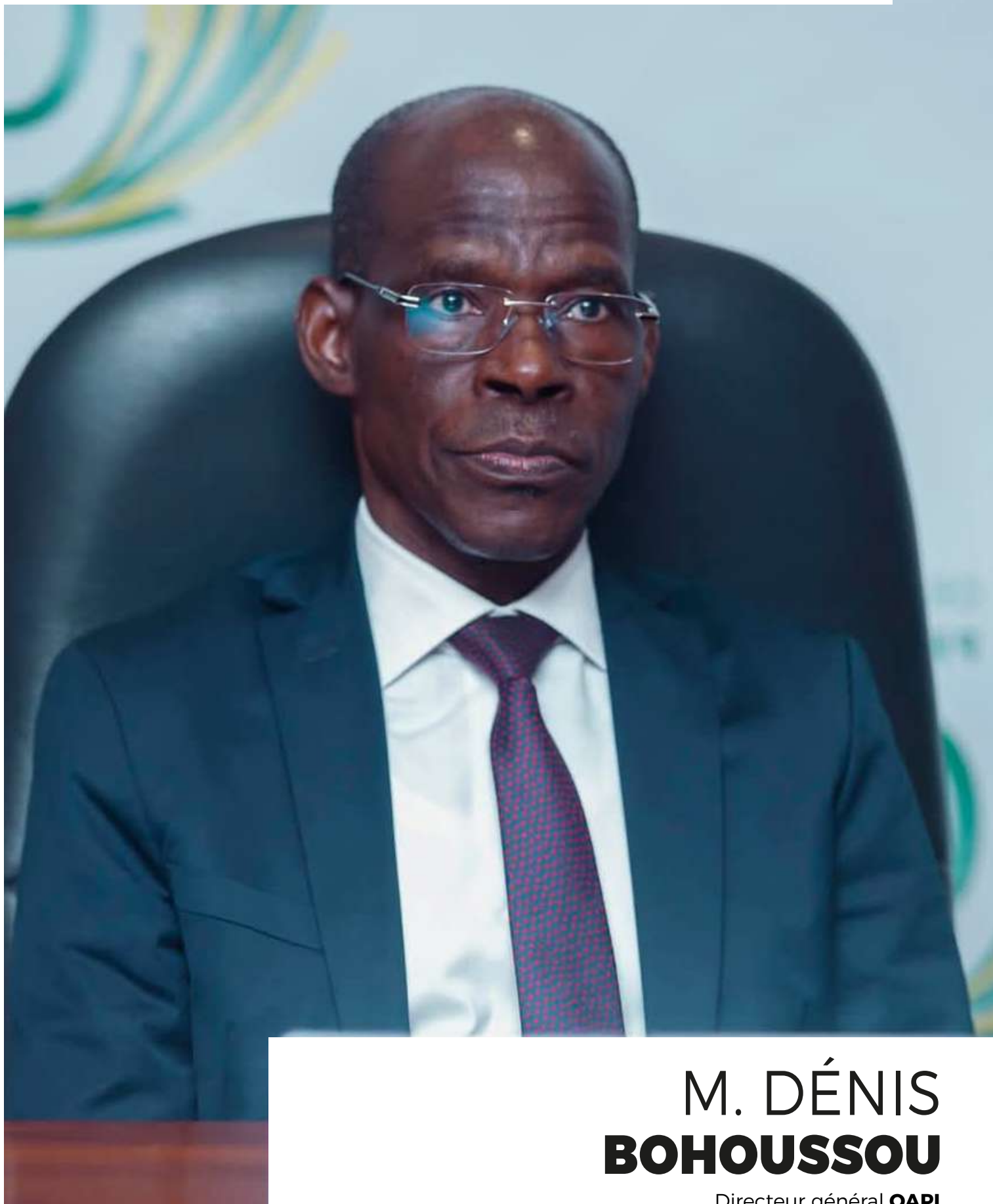
La Turquie organise régulièrement des foires et des salons internationaux, notamment dans des secteurs clés comme l'agroalimentaire, le textile, la construction, l'énergie et la technologie. Participer à ces événements offre une excellente opportunité pour établir des contacts, découvrir les tendances du marché et présenter les produits et services camerounais. Par ailleurs s'associer à des organisations comme le DEİK (Conseil des Relations Economiques Etrangères) ou la Chambre de Commerce et d'Industrie turque permet d'accéder à un vaste réseau de contacts et de partenariats stratégiques.

De plus, des associations des hommes d'affaires (Association des hommes d'affaires turcs - TÜSİAD ; Association des Industriels et Hommes d'affaires – MÜSİAD etc.) offrent un soutien aux entreprises étrangères souhaitant collaborer avec des acteurs turcs. Par ailleurs la Turquie dispose de zones franches et industrielles qui offrent des avantages fiscaux et logistiques importants. Les entreprises camerounaises pourraient collaborer avec des partenaires turcs situés dans ces zones pour optimiser leurs coûts et bénéficier d'une meilleure intégration au marché régional.

Les entreprises peuvent aussi développer une stratégie d'exportation vers la Turquie notamment en identifiant les produits camerounais ayant un potentiel de marché en Turquie, comme le cacao, le café, le bois, ou les produits artisanaux. Les entreprises camerounaises peuvent également collaborer avec des distributeurs ou des importateurs turcs pour leur permettre d'établir une présence dans le pays. Il est également important de comprendre la culture des affaires en Turquie. Par exemple, les relations personnelles et la confiance jouent un rôle essentiel dans le succès des partenariats. De plus, l'apprentissage des notions de base en langue turque ou engager des experts locaux peut renforcer les relations professionnelles.



**DISCOURS DG OAPI : BILAN 2024 ET PERSPECTIVES 2025
POUR LA PROPRIÉTÉ INTELLECTUELLE EN AFRIQUE**



**M. DÉNIS
BOHOUSSOU**

Directeur général **OAPI**



M. DÉNIS
BOHOUSOU

Je voudrais, avant tout propos, souhaiter une bonne et heureuse année à l'ensemble des usagers de l'OAPI et, en particulier, présenter mes meilleurs vœux aux administrateurs ainsi qu'au ministre administrateur de l'OAPI, qui, tout au long de l'année deux-mille-vingt-quatre, n'ont cessé d'accompagner la direction générale dans les activités prévues.

C'est l'occasion pour moi, avant de parler des perspectives de l'année nouvelle qui s'annonce, de faire un petit bilan des activités menées au cours de l'année deux-mille-vingt-quatre.

L'année deux-mille-vingt-quatre a été une année très riche pour l'OAPI, essentiellement pour deux raisons.

La première raison est que le processus de dématérialisation du dépôt des titres à l'OAPI est très avancé, grâce à un système de téléversement qui permet aux usagers, depuis chez eux, d'effectuer des opérations de dépôt de titres de propriété intellectuelle sans avoir à se déplacer ou à transférer des documents. Cet effort de dématérialisation est l'aboutissement d'un projet initié il y a quelques années, et nous espérons qu'à la suite de cette première étape, l'ensemble des processus de traitement des dossiers à l'OAPI sera entièrement dématérialisé.

Le deuxième élément marquant de l'année deux-mille-vingt-quatre qu'il convient de souligner est que l'OAPI, en tant que structure de développement, se doit d'accompagner les États dans l'utilisation stratégique des outils de la propriété intellectuelle.

C'est ainsi qu'au cours de l'année deux-mille-vingt-quatre, pour la première fois, l'OAPI a engagé un nouveau projet de financement de ce qu'on appelle des projets structurants, basés sur l'utilisation de la propriété intellectuelle. Grâce à l'accompagnement des administrateurs des États,

les premiers projets de financement ont été validés. Ainsi, deux entreprises de pays membres ont bénéficié d'un financement total de 300 000 000 FCFA pour tenter d'implémenter des outils de propriété intellectuelle à des fins de développement.

Bien entendu, au cours de l'année deux-mille-vingt-quatre, de nombreuses avancées ont également été enregistrées en faveur du personnel de l'OAPI, qui a vu ses conditions de travail s'améliorer, tout comme ses conditions de rémunération, grâce à la bonne compréhension des administrateurs, qui ont accepté de revoir les conditions matérielles du personnel de l'OAPI.



Perspectives pour l'année deux-mille-vingt-cinq L'année deux-mille-vingt-cinq s'annonce comme une année riche pour l'OAPI.

Au niveau des activités de soutien au développement, l'OAPI envisage trois actions majeures.

La première activité consistera à accompagner les industries culturelles dans leur développement harmonieux. À ce titre, nous prévoyons d'organiser, dès le premier trimestre, un colloque international sur le financement des industries culturelles grâce aux outils de la propriété intellectuelle. Nous comptons sur de nombreux partenaires et participants pour jeter les bases d'une utilisation efficiente de la propriété intellectuelle au service des industries culturelles.

Une deuxième activité majeure programmée vise à encourager les entreprises à utiliser les outils modernes de la propriété intellectuelle à des fins de développement. Le principal outil pour l'entreprise étant la marque — c'est-à-dire les signes distinctifs qui leur permettent de mieux vendre leurs produits et services —, l'OAPI envisage d'organiser, au cours de l'année deux-mille-vingt-cinq, une édition des Awards de la Marque. Heureusement, l'un de nos États membres, à savoir le Gabon, a accepté d'abriter cet événement, dont les dates seront définies en accord avec les autorités gabonaises.

Le troisième événement marquant de l'année deux-mille-vingt-cinq sera

LE DÉPLOIEMENT EFFECTIF D'UN MÉCANISME DE FINANCEMENT DE L'INVENTION ET DE L'INNOVATION.

Depuis plusieurs années, l'OAPI travaille à la mise en place d'un dispositif permettant de traduire, en termes entrepreneuriaux, le savoir-faire et l'inventivité de nos compatriotes. Ce projet a abouti avec la validation effective, par le Conseil d'administration, du mécanisme de financement.

Ainsi, nous pensons qu'au cours de l'année deux-mille-vingt-cinq, nous pourrons, pour la première fois, financer de façon substantielle des inventeurs ayant des projets pouvant aboutir à la création d'entreprises.

L'année deux-mille-vingt-cinq s'annonce donc pleine de perspectives, aussi bien pour les usagers que pour les États, qui verront concrètement comment le système de la propriété intellectuelle peut accompagner leur développement.

UN MESSAGE AU PERSONNEL DE L'OAPI



À présent, je voudrais m'adresser à l'ensemble du personnel pour rappeler que nous sommes engagés dans des réformes visant à faire de l'OAPI un office moderne, au service du développement. Ces réformes ne peuvent aboutir qu'avec l'engagement et la vision de l'ensemble du personnel. À cet égard, je tiens à les remercier pour tout ce qu'ils ont accompli, mais aussi pour ce qu'ils feront afin que ce programme ambitieux de modernisation de l'OAPI aboutisse avec succès.

C'est pourquoi je voudrais souhaiter à l'ensemble du personnel, ainsi qu'à leurs familles, une bonne et heureuse année, une année de paix, de santé et de prospérité pour tous.

L'IA AU SERVICE DU DÉVELOPPEMENT HUMAIN



RÉFLEXIONS SUR
UNE ANNÉE DE
TRANSFORMATION
ET DE RÉSILIENCE

**CES CONSEILS
POUR UN USAGE
OPTIMALE POUR
LE DÉVELOPPEMENT
DES ENTREPRISES**



**Dr SAMIRA
DJEHICHE**

Consultante & Formatrice internationale Chercheuse et Experte dans les assurances numériques Soutien au changement au changement

L'année 2024 s'achève avec son lot de défis et de réalisations, marquée par une adoption toujours croissante de l'intelligence artificielle (IA) dans des domaines stratégiques. Parmi eux, la formation et les assurances numériques se sont imposées comme des secteurs où l'IA révèle son potentiel, tout en exigeant une gestion prudente des risques. Cette réflexion

invite à se pencher sur la manière dont les outils technologiques ont redéfini nos approches et sur leur impact tangible sur les entreprises et la société. Face à des transformations aussi rapides, il devient crucial d'interroger non seulement les capacités techniques, mais aussi les responsabilités humaines associées à ces avancées.

L'IA au Service des Assurances Numériques

En 2024, l'IA a joué un rôle pivot dans l'établissement des systèmes de conformité robustes et des mécanismes d'alerte dans le cadre des assurances numériques. Ces outils permettent d'identifier les irrégularités en temps réel et de proposer des solutions prédictives, réduisant ainsi les risques de fraude et optimisant les procédures. Par ailleurs, dans les programmes de formation que j'ai eu l'occasion de concevoir et d'animer, l'accent a été mis sur la sensibilisation des acteurs aux enjeux de la transformation numérique et sur l'utilisation de ces technologies pour développer une approche plus proactive de la gestion des risques. L'équilibre entre l'efficacité technologique et l'éthique reste cependant un point nécessitant une vigilance constante.

Leadership et Transformation Organisationnelle

Les évolutions technologiques de 2024 ont également redéfini le rôle des leaders dans un monde en perpétuelle transition. Accompagner des équipes dans des périodes de transformation, qu'elle soit organisationnelle ou technologique, nécessite une vision claire et une communication transparente. En tant que formatrice, j'ai observé comment les managers peuvent tirer parti des outils d'IA pour renforcer la collaboration inter équipe, tout en étant des gardiens des valeurs humaines. L'enseignement des compétences adaptatives, telles que la gestion du changement, s'est avéré être un levier puissant pour faire face à l'incertitude tout en cultivant un environnement de travail résilient.



Formation et Action Conseil :

Bâtir des Solutions Durables

L'année 2024 a également mis en lumière l'importance de la formation et du consulting comme outils stratégiques pour accompagner les entreprises dans leur transformation numérique. J'ai eu l'opportunité de collaborer avec divers acteurs pour concevoir des formations sur mesure, intégrant des approches pratiques et technologiques. Ces formations ont permis aux participants de mieux appréhender les défis actuels tout en développant des compétences concrètes pour y répondre. L'action conseil, quant à elle, s'est révélée essentielle pour adapter les solutions aux contextes spécifiques des organisations, en favorisant une dynamique de co-construction et de transfert de compétences. Ce modèle, combinant expertise technique et accompagnement humain, s'est imposé comme une méthode clé pour garantir des résultats durables.

Inclusion Numérique :

Un enjeu Global

Enfin, la fracture numérique a continué de soulever des interrogations profondes. Malgré des progrès significatifs, l'inclusion numérique demeure une priorité, notamment en Afrique, où j'ai été témoin d'initiatives qui rapprochent les citoyens des opportunités offertes par le digital. Lors de mes interventions, que ce soit en tant que conférencière ou consultante, j'ai plaidé pour une utilisation de l'IA axée sur l'autonomisation des populations. Les formations liées à la citoyenneté numérique et aux assurances intelligentes ont été conçues pour créer un pont entre technologie et responsabilité sociale, tout en équipant les participants pour affronter les défis futurs.

Conclusion

Alors que nous tournons la page de 2024, une réalité émerge : l'avenir ne sera pas défini uniquement par la technologie, mais par notre capacité à l'intégrer dans des stratégies inclusives et responsables. L'IA, la formation et les assurances numériques continueront de façonner notre monde, mais leur impact dépendra des choix que nous faisons aujourd'hui. En 2025, le potentiel reste immense, et il ne tient qu'à nous d'en faire une force au service de l'humanité.

Dr
**SAMIRA
DJEHICHE**

Consultante
& Formatrice
internationale
Chercheuse
et Experte dans
les assurances
numériques Soutien
au changement
technologique.



A photograph of a bustling Turkish market. In the foreground, a man with grey hair, wearing a dark blue vest over a maroon long-sleeved shirt, is leaning over a stall. He is pouring water from a clear plastic bag onto a large pile of fresh green herbs. The stall is filled with various fresh produce, including green cucumbers and leafy greens. In the background, several other people are walking through the market, and the scene is filled with the vibrant colors of fresh food and the activity of a busy marketplace.

MARCHÉ TURC

CES GRANDES OPPORTUNITÉS
POUR LES **PME** CAMEROUNAISES

Saisir les opportunités turques : Les secteurs porteurs et stratégies concrètes pour réussir Le marché turc, avec son économie en pleine croissance et son positionnement stratégique entre l'Europe et l'Asie, représente une destination de choix pour les PME camerounaises souhaitant élargir leurs horizons. Avec un PIB de plus de 900 milliards de dollars et une population de 85 millions d'habitants, la Turquie offre une diversité de secteurs porteurs. Cependant, entrer sur ce marché nécessite une approche stratégique et une compréhension fine de ses particularités.

Dans cet article, nous vous livrons des conseils pratiques, des secteurs clés à cibler, et des exemples concrets pour faire de votre incursion en Turquie un succès.



LES PREMIÈRES ÉTAPES :

Bien se préparer avant de se lancer. Réaliser une étude de marché approfondie.

Avant toute initiative, il est essentiel de bien comprendre le marché turc. Par exemple, le secteur des textiles et de l'agroalimentaire est particulièrement compétitif. Si vous êtes une PME camerounaise spécialisée dans l'exportation de produits agricoles comme le cacao ou le café, sachez que la Turquie est un grand importateur de matières premières pour sa transformation locale.

UNE ÉTUDE DE MARCHÉ PEUT INCLURE :

Les réglementations douanières spécifiques à votre secteur.
Les tarifs et taxes applicables.
Les habitudes de consommation des Turcs.

- Exemple concret :

Une PME camerounaise spécialisée dans les épices biologiques pourrait cibler les marchés turcs, où la demande pour les produits naturels est en plein essor, notamment dans les supermarchés bio à Istanbul.

Trouver des partenaires locaux
Travailler avec un distributeur ou un agent commercial turc peut faciliter votre entrée. Les entreprises turques privilégient les relations à long terme, et un partenaire local vous aidera à naviguer dans les subtilités culturelles et réglementaires.

- Exemple concret :

Une entreprise camerounaise d'huiles essentielles a réussi à établir des partenariats en Turquie en collaborant avec un agent basé à Bursa, qui a présenté ses produits à des chaînes de distribution spécialisées.

L'IMPORTANCE DES FOIRES INTERNATIONALES ET DES CERTIFICATIONS

Participer aux foires et expositions commerciales

Les foires internationales en Turquie sont des plateformes idéales pour présenter vos produits, établir des contacts, et observer la concurrence. Des événements comme le World-Food Istanbul (pour l'agroalimentaire) ou le Halal Expo offrent des opportunités uniques pour les PME.

- Exemple concret :

Lors du Salon des Technologies Agricoles d'Antalya, une PME camerounaise a pu démontrer la qualité de son cacao biologique et obtenir des commandes d'un fabricant de chocolat artisanal basé à Izmir.

Marché Turc

Les certifications, un gage de crédibilité
En Turquie, la certification est souvent un critère déterminant pour les acheteurs. Par exemple, les produits agroalimentaires doivent être conformes aux normes internationales comme le ISO 22000 ou avoir un certificat Halal pour toucher une clientèle plus large.

- Exemple concret :

Une entreprise camerounaise produisant du poivre noir a obtenu une certification Halal et a multiplié ses ventes après avoir accédé aux supermarchés turcs.

LES SECTEURS PORTEURS À EXPLORER

AGROALIMENTAIRE



Participer aux foires et expositions commerciales Les foires internationales en Turquie sont des plateformes idéales pour présenter vos produits, établir des contacts, et observer la concurrence. Des événements comme le WorldFood Istanbul (pour l'agroalimentaire) ou le Halal Expo offrent des opportunités uniques pour les PME.



TEXTILE ET HABILLEMENT



La Turquie est un géant du textile, mais le pays importe des matières premières comme le coton. Une collaboration avec des producteurs camerounais pourrait être bénéfique.

- Exemple concret :

Un producteur camerounais de coton bio a récemment commencé à fournir des filatures turques spécialisées dans le textile écologique.



CONSTRUCTION ET MATÉRIAUX



TECHNOLOGIES ET INNOVATION





STRATÉGIES DE LONG TERME :

CONSTRUIRE DES RELATIONS SOLIDES

Dans la culture d'affaires turque, la confiance se construit lentement mais sûrement. Voici quelques clés pour entretenir des relations durables :

Investissez du temps dans les rencontres personnelles. Prenez part à des dîners ou des événements informels pour tisser des liens.

Respectez les délais et engagements. La ponctualité et la fiabilité renforcent votre crédibilité. Apprenez quelques bases de la langue turque. Même un simple "Merhaba" (bonjour) peut marquer des points.

Conclusion : Le marché turc, une opportunité à saisir pour les PME camerounaises

Avec des opportunités dans des secteurs porteurs et une culture d'affaires unique basée sur la confiance, la Turquie se révèle être une porte d'entrée stratégique pour les PME camerounaises. En prenant soin de vous préparer, de comprendre les attentes locales, et de bâtir des relations solides, vous pourrez transformer cette ambition en succès durable.

- Exemple concret :

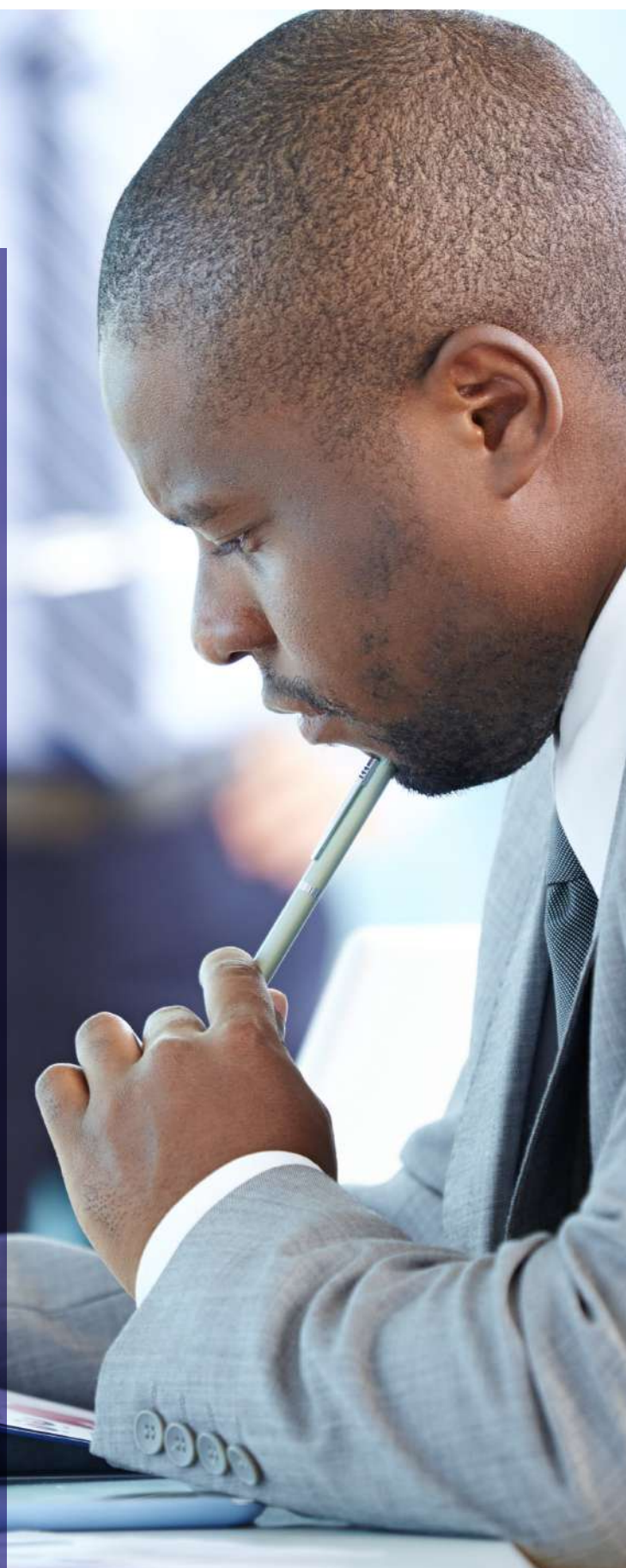
Une entreprise camerounaise de transformation de mangues séchées a triplé son chiffre d'affaires en s'implantant en Turquie grâce à un partenariat avec une chaîne de magasins bio.



Pour les PME du Cameroun prêtes à franchir le pas, la Turquie n'est pas qu'un marché : c'est une opportunité de croissance et de diversification sur la scène internationale.

BANQUE CONSEILS

TOUJOURS
VÉRIFIEZ SI
VOTRE CRÉDIT
ACCORDÉ
RÉPOND À
TOUTES VOS
ATTENTES.



Dans la gestion financière d'une entreprise, choisir le type de crédit approprié à ses besoins est une décision cruciale. Pourtant, beaucoup d'entrepreneurs font l'erreur de se contenter de l'offre proposée par leur banque sans vérifier si celle-ci correspond exactement à leurs objectifs.

Cette négligence peut avoir des conséquences graves sur la santé financière de leur entreprise.

Les conséquences d'un crédit inadapté



Des problèmes de trésorerie Prenons l'exemple d'un entrepreneur qui sollicite un crédit à court terme pour financer un investissement lourd, comme l'achat de machines industrielles. Les échéances rapprochées de remboursement et le faible délai de maturité du crédit peuvent mettre en péril la trésorerie de l'entreprise. Cela pourrait même conduire à une incapacité de remboursement, fragilisant ainsi la relation avec la banque.

Des coûts financiers élevés Un autre cas fréquent est celui d'un crédit à moyen terme utilisé pour couvrir des besoins saisonniers. Ce type de crédit génère souvent des coûts d'intérêts supérieurs aux crédits à court terme. En résultat, l'entreprise se retrouve à payer plus cher pour un besoin qui aurait pu être financé à moindre coût.

Un frein à la croissance Imaginez une PME qui contracte un crédit de construction pour financer l'importation de marchandises. Le délai de déblocage des fonds, souvent plus long pour ce type de crédit, risque de retarder l'arrivée des stocks. Ces délais peuvent entraîner une perte d'opportunités commerciales et un manque à gagner considérable.



Pourquoi les entreprises doivent être regardantes



Une gestion adaptée aux besoins spécifiques Chaque type de crédit est conçu pour répondre à des besoins précis. À titre d'exemple :

Un crédit à court terme est idéal pour couvrir les besoins immédiats de trésorerie.

Un crédit saisonnier soutient les activités fluctuantes, comme l'achat de stocks avant une période de forte demande.

Un crédit d'investissement permet de financer des projets à long terme, tels que l'agrandissement des installations.

Optimisation des coûts Choisir un crédit adapté permet de bénéficier de conditions avantageuses, notamment en termes de taux d'intérêt et de modalités de remboursement. Par exemple, un crédit saisonnier prévoit souvent des échéances ajustées au cycle de vente, évitant ainsi les tensions de trésorerie.

Préservation de la crédibilité bancaire Une entreprise qui honore ses engagements grâce à un crédit bien adapté renforce sa réputation auprès de la banque. Cela facilite l'obtention de nouveaux financements en cas de besoin futur.



CONSEILS PRATIQUES POUR ÉVITER LES ERREURS

Rappelez-vous :

le bon crédit, au bon moment, pour le bon besoin, fait toute la différence !

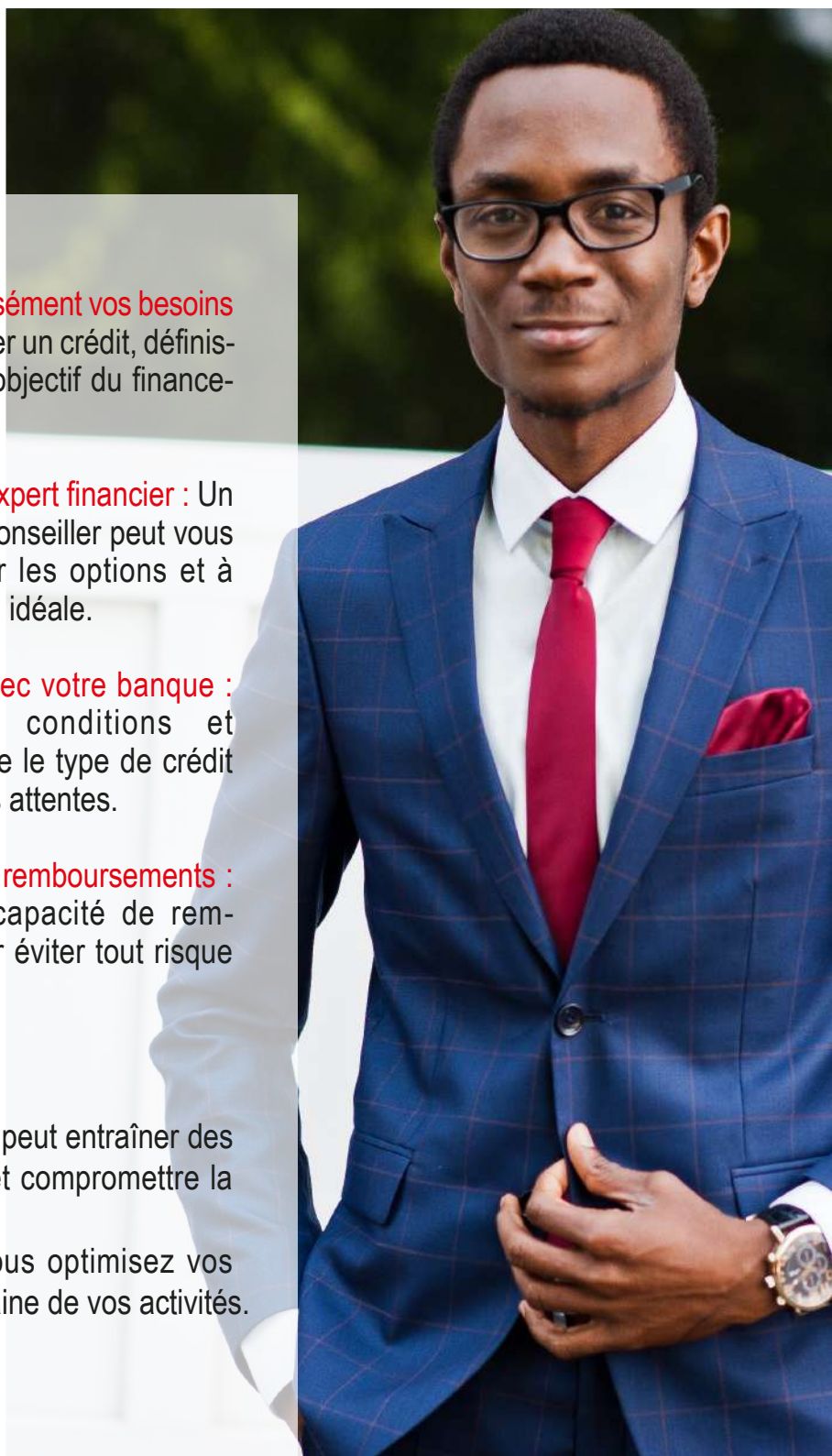
Identifiez précisément vos besoins : Avant de solliciter un crédit, définissez clairement l'objectif du financement.

Consultez un expert financier : Un fiscaliste ou un conseiller peut vous aider à analyser les options et à choisir la solution idéale.

Négociez avec votre banque : Discutez des conditions et assurez-vous que le type de crédit correspond à vos attentes.

Planifiez vos remboursements : Évaluez votre capacité de remboursement pour éviter tout risque de défaillance.

En somme, un crédit mal adapté peut entraîner des conséquences financières lourdes et compromettre la croissance de votre entreprise. En étant vigilant et stratégique, vous optimisez vos ressources et assurez une gestion saine de vos activités.





Quand l'IA se substitue à l'être humain

La petite histoire du jour :

Les conséquences sociales

En juillet 2023, une décision controversée a ébranlé le monde du commerce en ligne en Inde. Suumit Shah, PDG de Dukaan, une plateforme spécialisée dans la création de boutiques en ligne, a pris une décision audacieuse : licencier 90 % de son personnel pour s'appuyer presque exclusivement sur l'intelligence artificielle.

Un virage radical Dukaan, fondée pour permettre aux petites entreprises de lancer facilement

leurs magasins en ligne, avait jusqu'alors misé sur une équipe humaine pour assurer le service client,

la gestion des opérations et l'amélioration continue de la plateforme. Mais Shah, convaincu du potentiel de l'IA, a fait le pari de révolutionner le modèle traditionnel.

« Il ne s'agit pas seulement de réduire les coûts, mais d'accélérer l'innovation et d'offrir un service encore plus rapide et précis à nos utilisateurs »,

a déclaré Shah lors d'une interview. Selon lui, l'IA est la clé pour rester compétitif dans un secteur en perpétuelle évolution.

Cette décision n'a pas été sans conséquences. Les licenciements massifs ont suscité un débat sur l'avenir du travail dans une économie de plus en plus

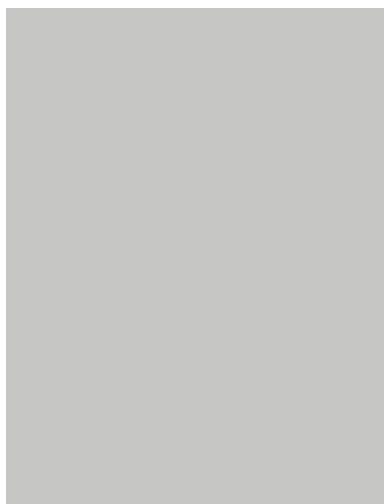
dominée par la technologie. Les anciens employés de Dukaan ont exprimé leur colère et leur frustration sur les réseaux sociaux, certains déplorant l'absence de solutions alternatives ou de plans de reconversion.

a confié
un ancien
employé
anonymement.

Nous avons investi des années de notre vie pour construire cette entreprise. Voir notre travail remplacé par des machines est déchirant

Une efficacité discutée

Malgré les critiques, les résultats préliminaires de cette transition sont prometteurs. Dukaan affirme avoir réduit les temps de réponse client de plusieurs heures à quelques secondes grâce à des chatbots avancés. De plus, l'utilisation de systèmes d'analyse prédictive permettrait d'optimiser les opérations et de prévoir les tendances du marché avec une précision accrue.



Un précédent dans le monde du travail ?

Cette démarche de Dukaan pourrait-elle devenir la norme ? Si l'IA continue de se perfectionner, de nombreuses entreprises pourraient être tentées de suivre cet exemple, au risque d'exacerber les inégalités et de redéfinir les règles du travail. Pour Shah, la transition est inévitable :

L'avenir appartient
à ceux qui embrassent
le changement



*Avec e-visa,
Visiter le Cameroun devient plus facile*

www.evisacam.cm

1
↓

PRÉ-ENRÔLEMENT EN LIGNE

- CREATION D'UN COMPTE SUR LE SITE
- REMPLISSAGE DU FORMULAIRE DE DEMANDE DE VISA

2
↓

PAIEMENT DES FRAIS

- CHOIX DU MODE DE PAIEMENT



3
↓

TRAITEMENT DE LA DEMANDE

- APRÈS PAIEMENT, S'IL N'Y A PAS DE REJET, LE DEMANDEUR REÇOIT L'AUTORISATION DE VOYAGE DANS UN DELAI DE 72 HEURES
- SI REJET, LE DEMANDEUR EST NOTIFIÉ PAR MAIL OU SMS.

4
↓

EMISSION DU VISA

- LE DEMANDEUR SE REND MUNI DE SON AUTORISATION DE VOYAGE SOIT DANS UNE MISSION DIPLOMATIQUE OU UN POSTE CONSULAIRE DU CAMEROUN, SOIT AUX AÉROPORTS INTERNATIONAUX DE YAOUNDE OU DE DOUALA

ÉVÈNEMENT



S.E Nicolas NZOYOUN

Ambassadeur du Cameroun en Republique Centrafricaine



S.E. Nicolas NZOYOUN

Ambassadeur du Cameroun en Republique Centrafricaine

L'artisan au service des bonnes relations bilatérales entre le Cameroun et la RCA.

Le discours de l'ambassadeur du Cameroun en République Centrafricaine, S.E Nicolas Nzoyoum, lors de la célébration de la fête de l'unité du Cameroun, met en lumière plusieurs points importants concernant les relations entre le Cameroun et ses citoyens à l'étranger, ainsi que les relations diplomatiques et de coopération avec la République Centrafricaine.

Excellence Monsieur le Ministre d'Etat, Ministre de la Justice, Garde des Sceaux, Chargé des Droits de l'Homme, Représentant du Chef de l'Etat;

- Honorable Monsieur le Vice-Président de l'Assemblée Nationale, Messieurs les Présidents des Institutions Républicaines ; Mesdames et Messieurs les membres du Gouvernement ; Leurs Excellences Madame et Messieurs les Ambassadeurs, Chefs des Missions diplomatiques, Consulaires et Responsables des Organisations Internationales, Chers collègues ;

Mesdames et Messieurs les invités en vos rangs, grades et qualités, Tous Protocoles Respectés ; Chers compatriotes, mesdames, messieurs,

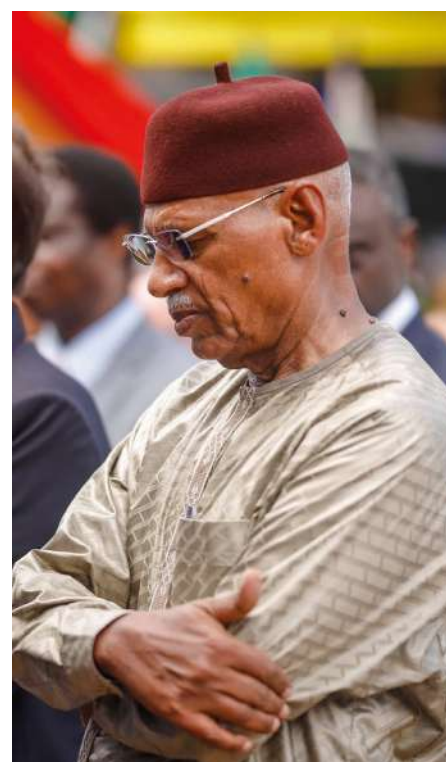
- Je me tiens à nouveau devant vous cette année, à l'occasion de la célébration au Cameroun et dans toutes ses missions diplomatiques et consulaires du 52ème anniversaire de l'Etat unitaire du Cameroun, dans un contexte socio-politique et économique apaisé, tant au Cameroun qu'en RCA.

C'est pourquoi je voudrais sacrifier au rituel du bon accueil, en vous souhaitant à tous et à chacun, au nom de S.E.M. **Paul BIYA**, Président de la République du Cameroun, Chef de l'Etat, au nom de la Communauté camerounaise de Centrafrique et à mon nom propre, une chaleureuse bienvenue ici à la Résidence du Cameroun, en cette occasion de réjouissance et de célébration de l'unité de notre pays, le Cameroun. À tous donc et à chacun, je dis : "Njoni Ngango".

Permettez-moi aussi des l'entame de mon propos de m'incliner devant la mémoire des nombreuses victimes enregistrées suite au naufrage d'une embarcation sur le fleuve M'poko, qui a lourdement endeuillé de nombreuses familles centrafricaines. Le lourd bilan humain qui s'en était suivi a créé l'émoi et la compassion au-delà des frontières centrafricaines et a amené les plus hautes autorités camerounaises à compatir à travers des messages de condoléances qui vous ont été personnellement adressés. J'ai aussi en mémoire, les âmes des soldats de la paix tombés sur le théâtre de la crise centrafricaine, je pense spécialement à notre compatriote, ATEBE-LE Emmanuel Stève qui est tombé suite à l'explosion d'un engin explosif improvisé lâchement préposé sur la voie publique par des individus habités par la volonté de semer le chaos et de la désolation; il en va de même pour tous ces éléments des FSI et de leurs alliés qui tombent sur divers fronts de combats en essayant de repousser et de circonscrire la nuisance des rebelles qui harcèlent les populations vulnérables, mettant ainsi à mal l'autorité de l'Etat, pour essayer d'ajourner l'agenda de l'Etat pour la reconstruction du pays. Ils choisissent délibérément des voies contournées et des modes de revendications contraires au dialogue et à tous les mécanismes que la Loi fondamentale et les Institutions du pays permettent de suivre pour faire œuvre utile dans le processus de construction et de consolidation de l'autorité de l'Etat et du jeu démocratique qui sont la boussole et le socle sans lesquels toute initiative de développement est par avance vouée à l'échec. En l'honneur de toutes ces victimes, je vous prierai d'observer avec moi une minute de silence..... Je vous remercie.

Excellence Monsieur le Ministre d'Etat, Représentant du Président de la République, comme je le disais il y a un an jour pour jour, le Cameroun qui a choisi la forme unitaire de l'Etat, poursuit sa marche dans la dynamique de la consolidation de cet acquis historique obtenu au prix de lourds sacrifices, en vue de permettre au pays de relever les grands défis qui jalonnent le chemin vers l'émergence dont le cap est fixé à l'aune de l'année 2035.

Pour y arriver, des bases solides ont été posées au fil du temps, des chalenges ont été identifiées et les acteurs venant de tous les secteurs d'activités sont déjà à pied d'œuvre,



pour l'atteinte de cet objectif commun, en regardant tous dans la même direction, dans une dynamique de tolérance et d'acceptation mutuelle afin de positiver les différences culturelles et politiques et de les conjuguer pour un rendu reflétant le caractère cosmopolite de notre pays. C'est donc, comme vous le réalisez, un mouvement d'ensemble qui s'opère au Cameroun, sous la vision éclairée de son leader, S.E.M. Paul BIYA, Président de la République du Cameroun, Chef de l'Etat. Et toutes les composantes civiles comme militaires sont attendues à ce vaste chantier du développement du pays. L'on peut dès lors aisément comprendre les contours du thème retenu cette année à savoir : « Armée et Nation, ensemble pour un Cameroun uni, pacifique et prospère ».

A ce niveau de mon discours, je voudrais réitérer les paroles de félicitations que j'avais déjà formulées à l'endroit du République l'an dernier pour la qualité du travail qu'il abat au plan communautaire aussi bien au sein de la CEMAC où il assume avec doigté l'exercice de la Présidence tournante qu'au sein de la CEEAC où ses paires lui ont confié un mandat historique pour la conduite en leur nom de la médiation pour la crise au Gabon.

En ce qui concerne la CEMAC les observateurs s'accordent à reconnaître que le travail réalisé sous son magistère permet à la RCA de confirmer son rayonnement à la tête de plusieurs Institutions Spécialisées de la CEMAC. Nous saluons à ce titre le choix qu'il a porté sur certains de vos compatriotes pour les mettre au service de nos Institutions communautaires et notamment à la tête du très prestigieux gouvernement de la BEAC et à la tête de notre parlement communautaire. Nous restons confiants quant à l'aboutissement du dossier de relocation à Bangui des Institutions qui y avaient jadis leurs sièges.

Au plan politique, sans me hasarder à dresser un quelconque bilan qui pourrait être erroné, voire incomplet, je me permettrais néanmoins de m'aventurer sur certains dossiers que nous avons présenté dans le passé comme étant des défis et qui sont aujourd'hui des acquis et sont venus conforter sa vision notamment



En ce qui concerne la CEMAC les observateurs s'accordent à reconnaître que le travail réalisé sous son magistère permet à la RCA de confirmer son rayonnement à la tête de plusieurs Institutions Spécialisées de la CEMAC.

sur le processus de restauration de l'Autorité de l'Etat, et qui sont des avancées significatives qui s'imposent à tous et obligent une certaine opinion à intégrer la donne actuelle, pour se projeter dans l'avenir si elle ne veut pas rester en marge de la marche du pays qui se poursuit" inexorablement.

Je voudrais donc à ce sujet, Monsieur le Ministre d'Etat, le féliciter à travers vous pour sa sagesse dans la conduite du dossier de la réforme de la loi fondamentale qui a doté le pays d'une nouvelle Constitution qui, de l'avis de la majorité des observateurs portent mieux les aspirations du peuple centrafricain. Je voudrais également saluer sa grande patience qui lui a permis de rester enclin au dialogue, un dialogue permanent avec l'opposition démocratique dont les dividendes sont importants aujourd'hui, et impactent positivement les indicateurs économiques et justifient à suffisance, le retour de certains partenaires et l'afflux de nouveaux investisseurs qui frappent aux portes de la RCA à longueur d'année.

Je tiens également à marquer mon admiration pour la qualité des ajustements stratégiques opérés dans la conduite de sa politique étrangère qui a su s'adapter aux évolutions que le contexte socio-politique lui ont imposées et qui, par son pragmatisme et son dynamisme laisse une certaine opinion dans l'incompréhension. Pour ces aspects et pour toutes les réformes opérées dans le secteur de la sécurité qui ont permis au gouvernement de reprendre le contrôle de la quasi-totalité du territoire, la communauté camerounaise de RCA par ma voix et à travers vous l'encourage à poursuivre les efforts de développement et de modernisation de votre pays qui ne se réaliseront qu'au prix d'un certain nombre de sacrifices dont certains exigent une bonne dose de courage. Vivement cependant, nous souhaitons que toutes ces avancées se traduisent par une amélioration significative dans le panier de la ménagère



En ce qui concerne la coopération bilatérale Cameroun-RCA, la plupart des observateurs s'accordent pour soutenir qu'elle est riche et diversifiée. la rencontre à Yaoundé, le 12 Septembre 2023, entre les Présidents Paul BIYA et Faustin Archange TOUADERA, a donné à ces relations une sérénité granitique. La grande vitalité qui caractérise cette relation offre de nouvelles opportunités qui attirent de part et d'autre les ressortissants de nos deux pays et le grand brassage qui en découle impacte divers aspects de la vie aussi bien au plan social économique ou politique. Certains experts indiquent que les flux migratoires entre les ressortissants de nos deux influencent positivement les balances commerciales de nos deux économies et les indicateurs semblent favorables à ces échanges qui permettent une plus grande valorisation du riche potentiel qui caractérise nos relations bilatérales.

C'est donc avec un réel optimisme que je peux me fonder sur l'excellente qualité des échanges entre nos deux pays pour pronostiquer en faveur d'un avenir radieux pour nos deux pays dont les ressortissants doivent les premiers tirer avantage des richesses contenues dans nos terroirs, dans une dynamique de coopération mutuellement bénéfique.

C'est pourquoi, me semble-t-il, nous devons œuvrer pour une plus grande opérationnalisation du cadre juridique et de tous les instruments qui régissent nos relations bilatérales, en vue de dissiper les incompréhensions et sécuriser notre frontière commune.

Heureusement les prochains rendez-vous de Bangui et de Berbérati qui permettront aux experts des deux pays de se retrouver dans le cadre de la 6ème Commission Ad Hoc des frontières et de la 3ème Session de la Commission Mixte de Sécurité transfrontalière, ainsi que la Rencontre sur la Sécurité transfrontalière entre le Cameroun et la RCA, seront des moments de forte communion pour exalter et célébrer la vitalité et la densité de cette coopération et pour renouveler notre engagement à vivre dans la paix et la cohésion.

Au plan socio-économique, nous sommes tous témoins des changements qui s'opèrent, et je peux donc affirmer ici que les échanges commerciaux entre le Cameroun et la RCA reviennent progressivement à leur réel niveau et, ceci est à mettre à l'actif des efforts conjugués de part et d'autre qui ont débouché sur des décisions saluaires allant de la sécurisation du corridor qui s'est poursuivie de plus belle à travers notamment la levée ces derniers temps de nombreuses barrières illicites par le Gouvernement centrafricain, en passant par le reprofilage du tronçon Bangui-Baoro au grand bonheur des usagers qui peuvent dès lors rallier Garoua-Boulaï en un temps plus raisonnable. Il y a donc cette embellie que nous devons tous capitaliser pour diversifier et densifier nos relations bilatérales.

Monsieur le Ministre d'Etat, Représentant du Président de la République,



je voudrais à présent aborder le secteur des affaires consulaires, compte tenu de l'importance des flux migratoires entre les peuples camerounais et centrafricains dans une direction comme dans l'autre et je me réjouis que le concept de libre circulation des personnes et des biens si cher à notre espace communautaire soit ici une réalité, en dépit de quelques entraves qui sont le fait de quelques individus mal intentionnés mais qui de leur fait, entachent la volonté politique des dirigeants des deux pays clairement exprimée dans tous les canaux de concertation bilatérale et multilatérale. Je voudrais spécialement remercier certains responsables des services sécuritaires centrafricains qui ont prêté une oreille attentive à nos doléances, longtemps et plusieurs fois exprimées auprès des autorités compétentes mais restées sans suite et exposant nos compatriotes aux méfaits de l'immigration clandestine. Les forces de l'ordre dans l'exercice de leur fonction sont parfois très exigeants et n'hésitent parfois pas à opter pour la mesure extrême de reconduite à la frontière.

Toutes ces situations auraient pu être évitées si la pratique avait suivi la lettre de la loi de finances qui dit une chose alors que son application renvoie à une autre réalité :

je parle ici du coût raisonnable de la carte de séjour tel que fixé par la loi de finances et du montant réellement payé à la production de ladite carte par nos compatriotes qui n'ont eu de cesse à dénoncer ce qu'ils considèrent comme une grande injustice.



Je voudrais également faire allusion aux lourdes pénalités qui s'abattent sur certains qui, pour une raison ou une autre n'ont pas pu renouveler leur carte avant leur date d'expiration. Et pourtant, face à cette situation, le Cameroun continue de se refuser de céder à la tentation d'appliquer la réciprocité à nos frères centrafricains plus nombreux au Cameroun que les camerounais ne le sont ici.

Sur un autre plan je voudrais saisir l'occasion que m'offre cette belle tribune devant ce bel aéropage de personnalités venues d'horizons divers pour donner quelques détails relatifs à la politique de digitalisation et de dématérialisation des services consulaires pour lesquels le Cameroun a opté et qui visent uniquement à faciliter et à optimiser l'accès à un certain nombre de services de grande sollicitation.

La plateforme e-visa offre aujourd'hui la latitude d'initier de n'importe quel coin du monde où vous vous trouvez, votre demande de visa d'entrer au Cameroun en ligne, sans avoir besoin d'un contact physique avec nos services où vous n'êtes attendu que quand vous avez reçu, toujours en ligne, votre code QR que vous présenterez alors auprès des services consulaires de l'Ambassade, en vue de l'apposition de la vignette du visa dans votre passeport. Vous pouvez même, si les circonstances ne le permettent pas, entreprendre votre voyage vers le Cameroun, en ne présentant que ce code QR aux compagnies aériennes qui vous embarqueront à destination du Cameroun où vous obtiendrez la vignette du visa auprès des guichets e-visa installés à l'aéroport.

Je dois dire pour être complet sur ce point et rassurer certains d'entre vous qui avez dû dans le passé, modifier votre programme de voyage ou même l'annuler suite aux lenteurs observées dans le processus de délivrance des visas en ligne, que je dois dire que la bonne nouvelle que la période de rodage

est derrière nous, le système est maîtrisé et l'objectif de rendre plus fluide et immatériel ces services consulaires est atteint.

Je vous invite donc à renouer avec le Cameroun tant pour au certaines facilités au plan administratifs que pour le business sans oublier vos divertissements au regard de l'offre touristique complète que présente mon pays eu égard à l'existence de toutes les aires touristiques. Ceci a fait dire à plus d'un observateur que le Cameroun est toute l'Afrique dans un seul pays et certains amis du Cameroun vont plus loin et l'appellent affectueusement le « continent ». Il vous suffit donc d'un clic sur le lien: www.evisa-cam.cm et au bout du renseignement des documents

attachés, le Cameroun s'ouvrira à vous.

Au regard du tableau que nous venons de dresser dans l'intention d'exalter l'excellence de la Coopération entre le Cameroun et la RCA nous restons convaincus que des incompréhensions et de nombreux défis vont continuer à surgir sur le processus de renforcement de nos liens de coopération que nous voulons construire et rendre mutuellement bénéfique. Quoi qu'il en soit, Excellence Monsieur le Président, le Cameroun pour sa part se tiendra toujours à aux côtés du Centrafrique, comme par le passé, pour qu'ensemble nous puissions développer notre sous-région. Permettez-moi pour finir de vous adresser au nom de toute la communauté camerounaise de RCA, mes vœux de santé et de plein succès dans l'exercice de vos hautes et très délicates fonctions aux plans national, bilatéral et Sous régional ;

Pour que vive la coopération entre le Cameroun et la République Centrafricaine,
vive le Cameroun et son illustre Chef D'Etat S.E.M. **Paul BIYA**,

Singuila mingui
Nzapa a bata ala kwè

GROS

Plan

SUR LES ENTREPRISES CAMEROUNAISES ÉTABLIES EN RCA

Tout d'abord, les intérêts élevés associés à la dette peuvent entraîner une augmentation significative des coûts d'emprunt pour l'entreprise. Cela peut réduire ses marges bénéficiaires et limiter sa capacité à investir dans ses opérations ou à distribuer des dividendes à ses actionnaires. De plus, les remboursements de la dette peuvent devenir une charge financière difficile à gérer pour l'entreprise, en particulier si ses flux de trésorerie sont réduits.

En outre, les niveaux élevés de dette peuvent également affecter les ratios financiers de l'entreprise, tels que le ratio d'endettement ou le ratio de couverture des intérêts. Des niveaux élevés de dette par rapport à ses fonds propres peuvent signaler aux investisseurs et aux prêteurs potentiels que l'entreprise est plus risquée. Cela peut rendre plus difficile pour l'entreprise d'obtenir un financement à des conditions favorables, ou même de maintenir sa cote de crédit.



SUCCES CAMEROUNAIS EN RCA

1 PORT AUTONOME DE DOUALA



1/ Port autonome de Douala en Centrafrique ça interroge, pourquoi il fallait une représentation du PAD à BANGUI ?

Merci de nous donner l'opportunité d'expliquer ce pourquoi le port autonome de Douala est à Bangui, nous n'avons pas porté la mer pour Bangui, mais nous avons apporté des facilités et des services. Il se passe que la république Centrafricaine est un pays qui n'a pas accès à la mer, c'est un pays de l'hinterland, la plupart ou l'essentiel des marchandises passent par le port de Douala, et il était de bon ton, que la direction générale du port autonome de Douala crée une représentation pour se rapprocher de ses chargeurs qui sont ces clients et ces partenaires.



2/ Parlez-nous du quotidien de la représentation du PAD à Bangui ?

Fondamentalement le quotidien de la représentation c'est d'être au côté du chargeur, c'est celui qui envoie la marchandise à l'extérieur et c'est lui qui importe la marchandise, c'est ce que nous appelons le cœur de cible. Donc nous sommes là, pour donner des informations, nous sommes là pour sensibiliser et faciliter les opérations du trafiques maritimes entre Douala et la République centrafricaine. Et entre autre nous sommes également partenaire institutionnel, parce que nous travaillons aussi pour les facilités du corridor, nous travaillons avec le ministère des transports, avec l'ambassade du Cameroun en RCA et le conseil centrafricains des chargeurs. D'une manière ou d'une autre nous contribuons à fluidifier le transit des marchandises entre Douala et la RCA.

3/ Et c'est beaucoup de recettes pour le port autonome de Douala ?

Fondamentalement ce n'est pas beaucoup de recettes, nous fidélisons déjà la recette que nous avons et nous cherchons à l'étendre d'où notre présence et le service commercial que nous avons, en dénichant les nouveaux clients qui ne passe pas forcément par le port de Douala.

2 QUIFEROU



1/ ça fait 10 ans que vous êtes présent en terre centrafricaine, en commercialisant vos produits, qu'est-ce qui vous a motivé à vous installer ici ?

En fait en 2011, lorsque mon président directeur général faisait une visite dans la sous-région Afrique centrale, pour réaliser une étude de marché sur les opportunités, à la fin de sa visite et de retour au pays, il a dit « bon voilà nous avons beaucoup travaillé au pays, nous sommes installés dans les 10 régions du Cameroun, mais j'ai l'intention de m'étendre dans la sous-région ». C'est ainsi qu'il s'est demandé pourquoi ne pas aller en RCA. C'est un pays voisin, pourquoi ne pas apporter notre savoir-faire en matériaux de construction de ce côté-là, le savoir-faire en import-export, et la vente des produits de quincailleries.



M. SADIE (Représentant Quifeurou Rca)

2/ Comment se porte les affaires ici ?

Vous savez aujourd'hui le monde entier est en difficulté, après la covid19, il y a eu la crise ukrainienne, ce qui conduit au ralentissement des activités à ce jour, cette conjoncture économique est mondiale c'est par seulement celle de la RCA. Avant ces différentes crises, les activités se portaient plutôt favorablement. A ce jour nous sommes en résilience et nous gardons espoir. Nous avons l'intention de continuer à construire la RCA. La vision s'est de s'installer dans l'ensemble des régions de la république centrafricaine comme au Cameroun.

3/ Vous êtes personnellement présent depuis plus d'une décennie en RCA, pour un entrepreneur qui souhaite investir, quel sont les secteurs que vous pourriez proposer ?

L'Afrique est en sous-alimentation et la Centrafrique a une terre fertile, à ce propos je conseillerai à tout entrepreneur de regarder le secteur de l'agriculture et celui de l'élevage. Vous voyez nous consommons des produits surgelés ici, et pourtant nous pouvons offrir des produits locaux issus de nos terres.



M. Stéphane Mahium FOFUNG

3 ECOFARM Rca



1/ M. Mahium Fofung Stephen vous êtes en RCA depuis combien de temps et qu'est-ce qui vous a amené de ce côté ?

Je suis en Centrafrique depuis 35ans, je me retrouve ici à la quête d'un mieux-être, arrivé ici je me suis senti bien et je me suis installé, malgré les défis on tient bon.

2/ Et ici en RCA vous avez mi sur pied Ecofarm, parlez-nous de cette initiative qui mêle agriculture, élevage et tourisme ?

En fait c'est de l'aqua-agro-tourisme c'est l'idée qui est derrière, donc il y a de l'agriculture, le maraîchère, les produits vivriers, même les fruitiers. On a aussi l'aquaculture avec pour objectif développer et valoriser les poissons locaux. Voilà en quelques sortes la mission qui est derrière, créer un espace de découverte et de tourisme pour le public.

Entretien
avec



M. MOUSTAPHA
RAMADAN NLEND

Responsable communication de l'OAPI

OAPI

LES ENJEUX DE L'INNOVATION POUR LE DÉVELOPPEMENT DE L'AFRIQUE

| Valeurs Ajoutées :

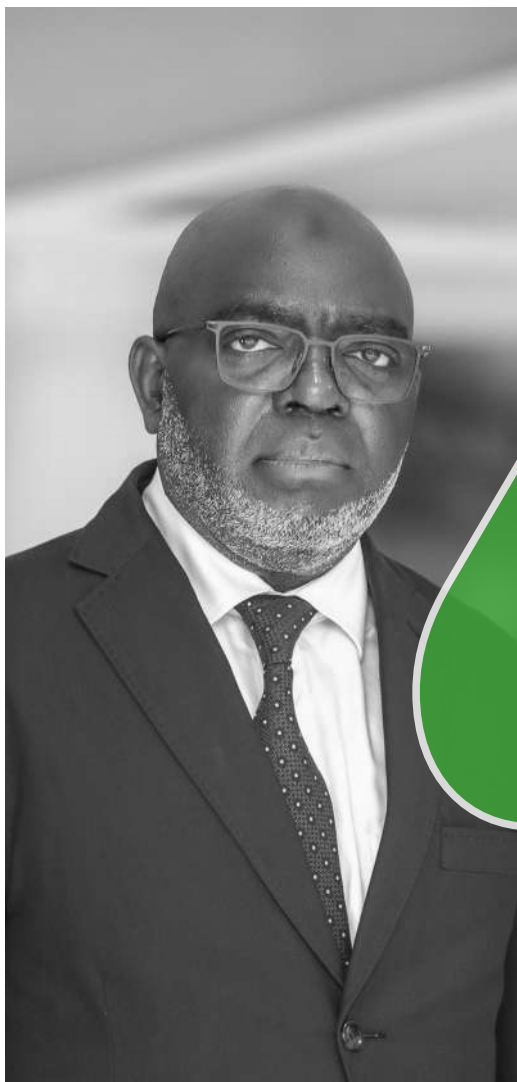
M. NLEND, de nombreux Africains innover, déposent des brevets auprès de l'OAPI ou de l'ARIPO, mais ces inventions semblent rarement exploitées pour le développement du continent. Qu'est-ce qui, selon vous, freine la valorisation de ces créations ?



M. MOUSTAPHA
RAMADAN NLEND

C'est une question fondamentale. Oui, les Africains cherchent, trouvent, et protègent leurs innovations par des brevets, ce qui témoigne d'un génie créateur réel et dynamique. Pourtant, les inventions véritablement exploitées dans nos industries locales restent une infime minorité. Est-ce dû à une sorte de malédiction, à un manque d'ambition, ou peut-être à une absence de vision

politique pour une exploitation industrielle des brevets ? Sans doute un peu de tout cela. Ce manque d'exploitation effective soulève des questions profondes sur notre stratégie de développement et l'intégration de la propriété intellectuelle dans nos politiques économiques.



| Valeurs Ajoutées :

Pensez-vous alors que cela compromet l'ambition d'émergence dont parlent aujourd'hui de nombreux dirigeants africains ?

Absolument. Parler d'émergence sans une fondation solide pour valoriser nos innovations semble contradictoire. L'ambition de développement doit reposer sur des bases concrètes : des ressources humaines qualifiées, un écosystème qui valorise l'innovation, et surtout, une autonomie technologique. Actuellement, nos ressources financières – déjà limitées – servent essentiellement à acquérir et consommer passivement des technologies étrangères, alors qu'en Asie du Sud-Est, par exemple, des avancées spectaculaires se sont appuyées sur des solutions locales adaptées à leurs besoins.

| Valeurs Ajoutées :

Qu'est-ce qui manque à l'Afrique pour suivre une telle voie, celle d'un développement intégré et endogène ?



Il manque avant tout une politique d'intégration du génie local dans notre modèle de développement. Les créateurs africains disposent d'un immense potentiel ; cependant, ce potentiel doit être soutenu par une industrie qui investit dans ces solutions locales et par des politiques qui les encouragent activement. Malheureusement, nos industriels achètent souvent, à prix fort, des technologies étrangères pourtant libres d'exploitation, car elles sont tombées dans le domaine public. Cela illustre une carence de vision stratégique.

| **Valeurs Ajoutées :**

Le système éducatif africain serait-il en cause dans cette absence de valorisation ?

En grande partie, oui. Les systèmes éducatifs de nombreux pays africains ont été conçus non pas dans une logique émancipatrice, mais comme des outils de reproduction de l'élite, sans lien direct avec les besoins d'un développement basé sur l'innovation. Nous avons besoin des programmes et des formations qui suscitent l'ingéniosité, stimulant la recherche appliquée et promeuvent l'exploitation de nos brevets et de nos innovations.

| **Valeurs Ajoutées :**

Selon vous, l'émergence de l'Afrique est donc conditionnée à la maîtrise des technologies endogènes ?

Oui, et j'irai même plus loin : l'Afrique ne pourra s'élever sans se réapproprier sa technologie et son savoir-faire. Cela passe par la protection de nos inventions, mais aussi par la volonté de les transformer en valeur ajoutée. Nous devons cesser de nous mentir et agir pour inverser cette tendance. L'une des plus grandes menaces actuelles pour l'Afrique est la marginalisation technologique. Après les périodes sombres de l'esclavage et de la colonisation, ce serait une nouvelle catastrophe. Sans une révision de nos modèles économiques, nous risquons de devenir des « esclaves » économiques des pays qui intègrent technologie et propriété intellectuelle dans leurs stratégies de croissance.



| **Valeurs Ajoutées :**

Le système éducatif africain serait-il en cause dans cette absence de valorisation ?

Exactement. L'avenir technologique de l'Afrique est un choix. Il est de notre responsabilité de créer un environnement où nos inventeurs, entrepreneurs et industriels travaillent ensemble pour bâtir un continent économiquement indépendant et technologiquement fort. Nous devons agir rapidement et fermement pour que cette ambition devienne réalité.

ONLINE MAG

www.valeurajouteeslemag.com



140 numéros hebdomadaires publiés et 14 Magazines bimestriels vendus en Afrique et en Europe. Record Janvier 2025.

E MAG

140

NUMÉROS PUBLIÉS

www.reallygreatsite.com

123 Anywhere ST., Any City, ST 12345



N° 2025A027/ACT/PS

Ankara, the 13 JAN 2025

ANNOUNCEMENT

LAUNCHING OF THE TURKISH GOVERNMENT SCHOLARSHIPS FOR THE 2025-2026 ACADEMIC YEAR.

The Embassy of the Republic of Cameroon in Türkiye informs the Members of the Cameroonian Community of Türkiye that the Presidency for Turks Abroad and Related Communities (YTB) has just launched the **2025 Turkish Scholarships Program**.

These Scholarships are awarded to outstanding foreign students and researchers who desire to pursue their studies at the Bachelor's, Master's and Ph.D levels in Türkiye.

The submission of Applications is only done **ONLINE** from the **10th of January - 20th of February 2025** via the website <https://tbbs.turkiyeburslari.gov.tr/>

Any other information relating to the said Scholarship Program can be gotten from the following website: www.turkiyeburslari.gov.tr

The Embassy counts on all associative structures to ensure a broad dissemination of this announcement to the Members of the Cameroonian Community of Türkiye.

COPY : MINREX (ATCR)



Adresse : Büyükesat Mahallesi, Koza Caddesi, No: 45, 06700 Çankaya-Ankara
Téléphone : (009) 0312 446 0111 Fax : (009) 0312 446 0222
E-mail : info@ambacamture.com Web site : www.ambacamture.com



N° 2025C026/ACT/PS

Ankara, the 13 JAN 2025

COMMUNIQUE

LANCMENT DES BOURSES D'ETUDES DU GOUVERNEMENT TURC POUR L'ANNEE ACADEMIQUE 2025-2026.

L'Ambassade de la République du Cameroun en Türkiye porte à la connaissance des Membres de la Communauté Camerounaise de Türkiye que la Présidence des Turcs de l'Etranger et des Communautés Apparentées (YTB), vient de lancer le programme des Bourses d'Études de Türkiye pour l'année **2025**.

Lesdites Bourses sont attribuées aux meilleurs étudiants et chercheurs étrangers désireux de poursuivre leurs études aux niveaux licence, master et doctorat en Türkiye.

La soumission des candidatures se fait uniquement **EN LIGNE** du **10 janvier au 20 février 2025** via le site : <https://tbbs.turkiyeburslari.gov.tr/>

Toutes autres informations relatives à ladite bourse peuvent être consultées sur le site ci-après : www.turkiyeburslari.gov.tr

L'Ambassade compte sur toutes les structures associatives pour en assurer une large diffusion du présent Communiqué auprès des Membres de la Communauté Camerounaise de Türkiye.

COPY : MINREX (ATCR)



Adresse : Büyükesat Mahallesi, Koza Caddesi, No: 45, 06700 Çankaya-Ankara
Téléphone : (009) 0312 446 0111 Fax : (009) 0312 446 0222
E-mail : info@ambacamture.com Web site : www.ambacamture.com

RETROUVEZ VOTRE MAGAZINE EN LIGNE
WWW.VALEURAJOUTEESLEMAC.COM

VALEURS AJOUTÉES

le Mag des Entreprises

MAGAZINE VALEURS AJOUTÉES:
VOTRE ENTREPRISE N'A JAMAIS
AUTANT BRILLÉ À TRAVERS
L'AFRIQUE.



AFRIQUE: +237 699 48 83 27

EUROPE: +33 626 08 78 50

EMAIL:

DIRECTIONDUCABINET@GMAIL.COM

SITE WEB:

WWW.VALEURAJOUTEESLEMAC.COM